



PROJET

D'INTERMEDIATION DANS

L'INDUSTRIE DU BOIS DE

TECK

COMMERCE ET

DISTRIBUTION



SOMMAIRE

I.	CONTEXTE	03
II.	NOTRE MISSION.....	04
III.	NOTRE VISION.....	04
IV.	NOS VALEURS	04
V.	NOTRE MODE DE GOUVERNANCE	05
VI.	CLIENT ET PARTENAIRES D'AFFAIRES	05
VII.	L'EQUIPE.....	06
VIII.	PLAN D'ACTION.....	07
	- Fournisseurs de bois de teck	07
	- Fabrication à grande échelle.....	07
	- Industries et entrepreneurs du bâtiment	07
	- Revêtement de sol et terrasses	07
	- Maisons en Bois.....	07
	- Exportations de bois	07
	- Types de Bois proposés à l'exportation	07
	- Nos couts	07
IX.	PLAN DE TRANSFORMATION.....	08
X.	PLANTATION DE TECK	10
XI.	CONCLUSION	13



I .CONTEXTE

Le marché mondial du **Bois de Teck** connaît une demande croissante en raison de ses qualités exceptionnelles, telles que sa durabilité, sa résistance aux intempéries et aux insectes, ainsi que sa beauté naturelle. La Côte d'Ivoire, avec ses vastes ressources forestières, se positionne comme un fournisseur potentiel de ce bois précieux. Face à l'intérêt croissant pour des matériaux de haute qualité dans les secteurs de la construction, de la fabrication de meubles et de la construction navale, en tant que jeune entrepreneur, nous avons décidé **de mettre en place une chaîne de distribution efficace pour approvisionner les entreprises et les clients en bois de teck ivoirien**. Cette initiative répond non seulement à la demande locale et internationale, mais contribuerait également à la création d'emplois et au développement économique régional, tout en promouvant une gestion durable des ressources forestières.

Conscient de la difficulté pour les entreprises et des acteurs de la chaîne de valeur de l'immobilier de se faire fournir en **Bois de Teck** pour divers projets, nous avons essayé de mettre sur pieds dans un premier temps **une démarche de distribution de bois de Teck et bien d'autres aux entreprises demandeurs**. Cette démarche est dans sa phase expérimentale dans un premier temps et devrait par les résultats observés se muer en entreprise de distribution de bois de Teck. Notre lobbying d'affaires nous a emmenés à intégrer le marché de l'industrie du Bois en cote d'ivoire et de pouvoir trouver de gros fournisseur de Bois de Teck. Aussi nous avons de grandes plantations privées de bois de Teck en vente. Tout le processus de vente de ces plantations fait l'objet d'un suivi minutieux jusqu'à l'achat dans le souci majeur d'éviter toutes difficultés juridiques. A ce jour nous sommes en capacité de fournir **une large gamme de bois durs et résineux de qualité supérieure à des prix très compétitifs**. Un large éventail de demandes spécifiques peut être satisfait. Nos premiers clients peuvent être assurés de la meilleure qualité et des produits en bois les plus rentables du marché.

Tout en recherchant toujours l'excellence en matière de qualité des produits et de service client, nous continuons à chercher d'autres fournisseurs sérieux pour se développer et de s'améliorer. L'efficacité et la courtoisie sous-tendent notre philosophie de service client. Dans l'optique de nous ouvrir davantage et de capter de nouveaux marchés, surtout dans le milieu des affaires et du corporate, nous avons décidé de nous décrire à travers cette plaquette de présentation, les différents produits et gammes pouvant satisfaire toutes demandes en fournitures de bois massif. Cette politique d'amélioration s'orientera selon les axes suivants afin de mieux orienter nos acheteurs.

II-NOTRE MISSION

Notre mission est de fournir le marché local et international du Bois de Teck massif ivoirien.

III-NOTRE VISION

Etre la référence en matière de distribution du Bois de Teck dans le corporate
Fournir des produits de qualité selon les demandes des clients.

IV-NOS VALEURS

Fournir un produit **en Bois** de qualité supérieure en conjonction avec un haut niveau de service client et d'expertise produit. Nous recherchons l'excellence opérationnelle par l'amélioration continue. Nous ajoutons de la valeur à un environnement en constante évolution grâce à la créativité, l'innovation et la flexibilité. Nous contribuons en tant que citoyens responsables à la communauté dans laquelle nous opérons.

➤ **La Transparence,**

Evoluant dans l'industrie du Bois, Nous faisons de la transparence et de la clarté dans nos affaires, une règle prioritaire qui permet à tous nos partenaires de contracter avec nous en toute confiance. Nous contractons avec des fournisseurs sérieux qui s'approvisionnent en Bois de Teck selon la réglementation en vigueur **en Cote d'Ivoire**

➤ **l'Humilité**

Parce qu'elle nous ouvre toutes les portes et nous permet de nous remettre en cause permanemment et de pouvoir obtenir de grands succès.

➤ **Le Travail**

Parce qu'il permet de nous démarquer et fini toujours par payer.



V-NOTRE MODE DE GOUVERNANCE

Notre mode de gouvernance repose sur un management participatif intégrant des principes de la responsabilité sociétale dans nos processus de décisions et de mise en œuvre de nos activités :

- **Le respect de nos engagements financiers vis-à-vis de nos partenaires** : se fonde sur l'un des principes cardinaux qui régissent les relations d'affaires qui met en évidence le respect des engagements par le fait que « **le mérite doit être reconnu et récompensé** » nous accordons un point d'honneur à la reconnaissance du mérite de ses partenaires d'affaires en respectant les engagements communs de chacune des parties au business.
- **Le comportement éthique** qui engage le sens de la responsabilité et de l'intérêt général
- **La transparence** dans la gestion de la vie de nos affaires, qui prend en compte le respect et la transparence des procédures réglementaires et financières auxquelles se confèrent toutes les parties prenantes.

VI. CLIENTS ET PARTENAIRES D'AFFAIRES

Le succès de notre démarche repose sur le respect et la transparence de nos engagements financiers et contractuels vis-à-vis de nos partenaires. Les opportunités pour l'avenir seront réalisées grâce à ce même élan de transparence dans les affaires et dans la fourniture de nos produits. Bien que commercialisant exclusivement le bois de Teck, nous sommes ouverts à des demandes de clients souhaitant obtenir d'autres essences de bois. Nous travaillons avec **des partenaires sur le SENEGAL** et bien d'autres.



VII. L'EQUIPE



BRICE BOMANET GLOBLEHI est l'initiateur de cette démarche de distribution de Bois de teck. Juriste d'affaires et anciennement secrétaire permanent du **réseau Ivoirien des Juristes d'affaires de Cote d'Ivoire (RIJAF)**, il est aussi membre du **programme JEDE DE INPEC AFRICA** qui est une initiative de chevronnés chef d'entreprises et hommes d'affaires à succès que sont Mr **CHARLES KIE** et Mr **MOHAMMED KABA**. Au sein de ce programme élitiste, il a en plus d'être auditeur a occupé les fonctions de **Directeur Général** de cette cohorte. Par ailleurs il est Associé à **Connectivo une** agence événementielle.

En plus de cela il est depuis le **07 juin 2024 dernier certifié en Bonne Gouvernance avec la chambre de commerce européenne avec le programme ACCG(African Certification Corporate of Governance)** qui vise à implémenter de bonnes pratiques de gouvernances aux chef d'entreprise. C'est modestement un jeune qui fréquente et connaît le secteur privé ivoirien qui essaie d'apporter sa pierre à l'édifice en résolvant l'accès à ce matériau difficile d'accès en commercialisant le bois de teck tant sur le plan local qu'à travers le monde entier.

Page linkedin :<https://www.linkedin.com/in/bomanet-brice-globlehi>

Page instagram : **BOMANET BRICE GLOBLEHI**

Contact : **225 07 09 22 22 24/ bgloblehi@gmail.com**

VIII.PLAN D' ACTIONS STRATEGIQUES POUR NOS PRODUITS

Fournisseurs de Bois de Teck : Nous sommes en mesure de pouvoir approvisionner les grandes entreprises ayant des marchés de tous types en fonction de la spécificité de leur demande **en matière de fourniture du modèle de bois souhaité**. Aussi nous avons une palette de fourniture de bois pour toutes petites entreprises **de vente au détail de bois**.

Fabrication à grande échelle : fourniture de **Bois** aux grandes et petites entreprises

Industries et entrepreneurs du bâtiment : Pour approvisionner à grande échelle les métiers et l'industrie du bâtiment.

Revêtements de sol et terrasses : Nous fournissons de grandes quantités de revêtements de sol et de terrasses en **Bois** massif ainsi que des revêtements de sol stratifiés.

Maisons en Bois : Fournisseurs de **Bois** et de poteaux pour l'industrie des maisons en bois.

Exportation de bois : L'exportation de **Bois** dimensionné selon les besoins du client est l'un des objectifs de notre entreprise. L'acheteur ou son représentant désigné sera tenu d'effectuer toute inspection/dédouanement en Côte d'Ivoire avant l'expédition.



PRESENTATION



Types de Bois proposés à l'exportation :

Nous exportons exclusivement **du bois de TECK ivoirien**. Mais nous restons ouverts quant à une demande spécifique d'un client. Nous ferons l'effort de pouvoir le satisfaire de notre mieux.

➤ Le TECK

IX. PLAN TRANSFORMATION DU BOIS DE TECK DANS LES SCIERIES

Les scieries jouent un rôle crucial dans la transformation du bois de teck brut en produits utilisables pour diverses applications. En Côte d'Ivoire, les scieries sont des acteurs essentiels dans la chaîne de valeur du bois de teck, fournissant des matériaux de haute qualité aux entreprises de construction, aux fabricants de meubles, et aux artisans.

1. **Réception et triage des grumes** : Les grumes de teck sont d'abord réceptionnées dans les scieries, où elles sont triées selon leur taille, leur qualité et leur destination finale. Ce processus permet d'optimiser l'utilisation de chaque grume et de minimiser le gaspillage.

2. **Sciage** : Les grumes sont ensuite sciées en planches, en madriers, ou en autres dimensions spécifiques selon les besoins des clients. Les scieries modernes utilisent des équipements de haute précision pour garantir des coupes nettes et uniformes.

3. **Séchage** : Une fois scié, le bois de teck est généralement séché pour réduire son taux d'humidité. Ce processus peut se faire naturellement à l'air libre ou de manière accélérée dans des séchoirs. Le séchage est crucial pour éviter les déformations et les fissures lors de l'utilisation ultérieure du bois.

4. **Raboter et finissage** : Après le séchage, le bois peut être raboté pour obtenir une surface lisse et uniforme. Selon les spécifications du client, des finitions supplémentaires peuvent être appliquées, telles que le ponçage ou le traitement avec des huiles protectrices.

5. **Stockage et distribution** : Les produits finis sont ensuite stockés dans des conditions optimales avant d'être distribués aux entreprises de construction, aux ébénistes, et aux autres clients finaux. Les scieries doivent gérer efficacement leur stock pour répondre à la demande tout en maintenant la qualité du bois.



X. LES PLANTATIONS DE TECK PRIVEES EN VENTE

L'achat de bois provenant des plantations villageoises de teck en Côte d'Ivoire implique un processus bien structuré qui permet de soutenir les communautés locales tout en assurant une gestion durable des ressources forestières. Voici comment se déroule généralement ce processus.

- **L'identification et enregistrement des plantations**
- **Evaluation des ressources**
- **Négociation et fixation des prix**
- **Récolte et transport**
- **Paiement et support aux communautés**
- **Contrôle de la légalité**
- **Document et traçabilité**

L'achat de bois de teck provenant des plantations villageoises en Côte d'Ivoire est un processus structuré qui implique plusieurs étapes clés pour assurer la qualité, la durabilité, et le soutien aux communautés locales. En suivant des pratiques transparentes et responsables, les acheteurs peuvent s'assurer d'obtenir du bois de teck de haute qualité tout en contribuant au développement économique et à la gestion durable des ressources forestières.



Nos Couts :

Nous pratiquons des prix très compétitifs. L'industrie du Bois a ceci de particulier en ce sens que les couts varient selon les périodes donc difficile de donner un cout standard. En fonction des commandes ;de la période et de la spécificité du type de bois voulu, nous vous ferons une proposition de prix selon vos indications qui vous conviendra le mieux.



XI.CONCLUSION

C'est une initiative nouvelle et moderne locale axée sur la satisfaction du client à travers la vente et le service. Le fait que nous fournissons le meilleur Bois à des prix très compétitifs avec la capacité de livrer des quantités spécifiques nous rend uniques dans notre catégorie.

Fait à Abidjan le 8 juillet 2024

BRICE BOMANET GLOBEHI

