



AMIAR COMPANY
recycling heal the world

15\11\2018

PARTENAIRE



الجمعية الجزائرية لترويج المشاريع ودعم المؤسسات الناشئة
The Algerian Foundation for the Promotion
of Entrepreneurship and Support for Startups

PRÉSENTATION DES MEMBRES D'ÉQUIPES



Abdelkerim Younes



Amiar Adel



Belhadi Mohamed

PARTENAIRE



الجمعية الجزائرية لترويج المشاريع ودعم المؤسسات الناشئة
The Algerian Foundation for the Promotion
of Entrepreneurship and Support for Startups

PROBLÉMATIQUE



PARTENAIRE



الجمعية الجزائرية لترويج المشاريع ودعم المؤسسات الناشئة
The Algerian Foundation for the Promotion
of Entrepreneurship and Support for Startups

SORTING



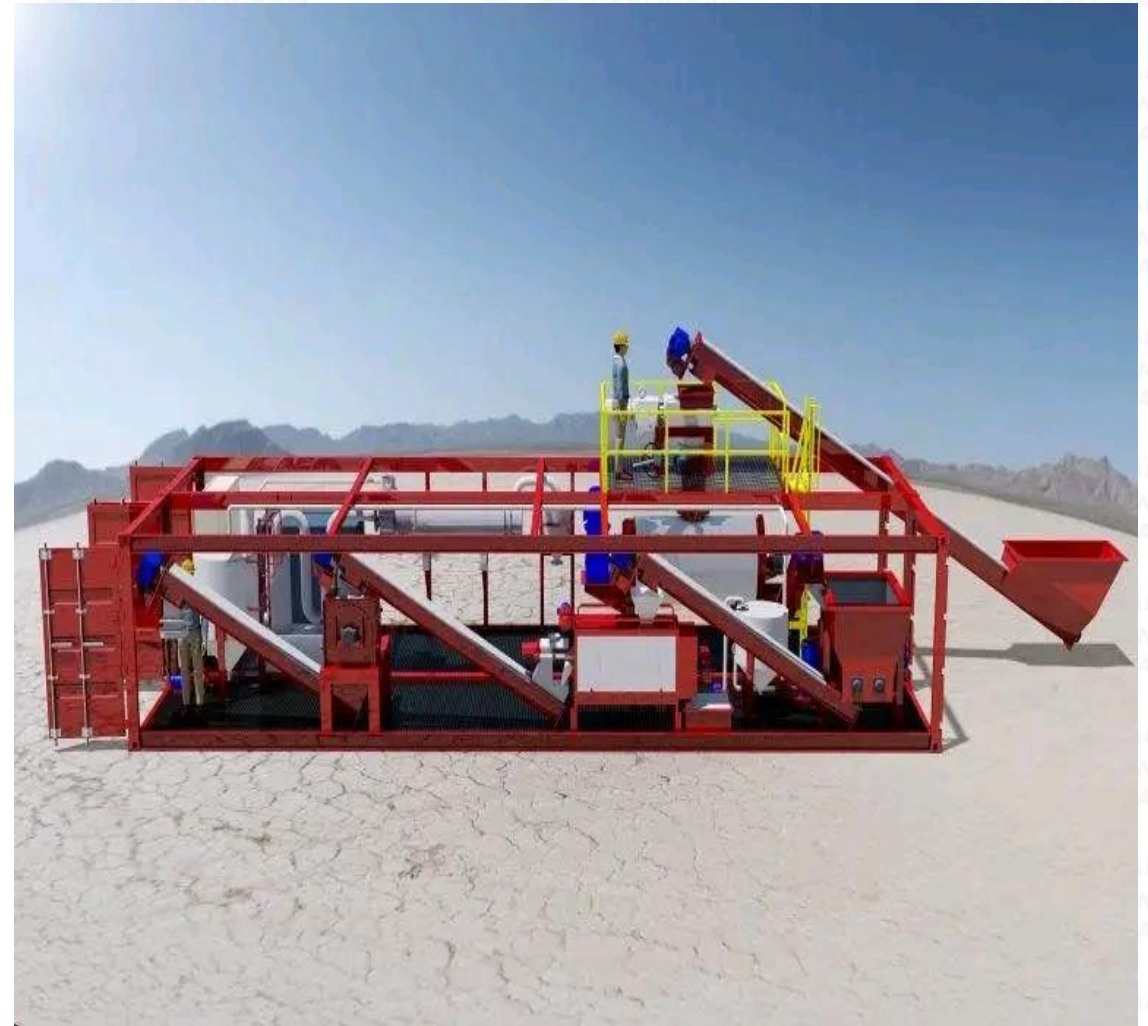
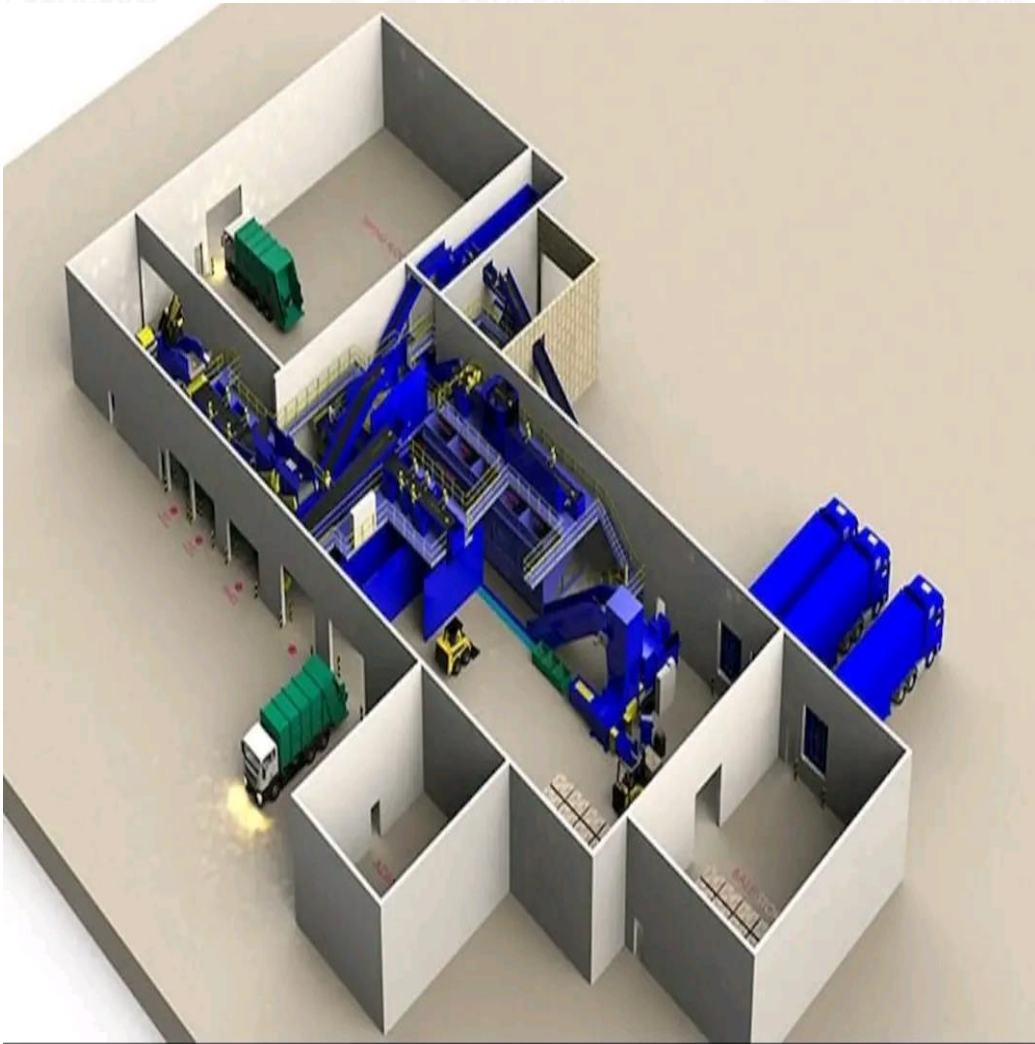
1



AMIA COMPANY



COMMENT ÇA MARCHE ?



PARTENAIRE



الجمعية الجزائرية لزيادة المنافسة ودعم المؤسسات الناشئة
BESL (BESL) - ALGERIAN FOUNDATION FOR THE PROMOTION
The Algerian Foundation for the Promotion
of Entrepreneurship and Support for Startups



VALEURS AJOUTÉES

استرجاع النفايات بنسبة استرجاع النفايات
100% بنسبة
ساعة الى 24 تحويل النفايات العضوية في
تحويل النفايات الصلبة الى بديل الوقود-سماد
استخدام تعليب قابل للتحلل
تخفيض اسعار المواد الاولية
انعاش خزانة البلدية بما لا يقل عن
عام/73دينا

PARTENAIRE





ÉTUDE DE MARCHÉ

الشراكات الرئيسية Key Partners تعد بعض الأنشطة بالاعتماد على مصادر خارجية. كما يجري الحصول على بعض الموارد من خارج المساء. - مؤسسات حكومية - مؤسسات خاصة	الأنشطة الرئيسية Key Activities يعتمد بشكل كبير على الأنشطة الرئيسية - استرجاع النفايات - صناعة الاسمدة - صناعة RDF - تعليب قابل للتحلل	القيم المقترحة Value Proposition تسعى المساء إلى حل مشكلات العملاء وثقة احتياجاتهم عبر تقديم القيم المقترحة - استرجاع نسبة الكلية للنفايات - استرجاع الاراضي الموجهة للردم - خفض نسبة الاسترادات - انتعاش خزينة البلدية ب73 مليون دينار	العلاقات مع العملاء Customer Relationships تسعى علاقات مع كل شريحة من شرائح العملاء والعمل على استدامتها - البيع المباشر - الاشهار - عروض حصرية - الوساطة التجارية - العقود - تجربة المنتج	شرائح العملاء Customer Segments تقدم كل مساء خدمة لشرائح واسعة أو أكثر من شرائح العملاء - B2B – - تجار الجملة - التصدير - شركات صهر المعادن - B2C – - الفلاحين - اصحاب المشتلات - تجار الفحم - B2G – - مصانع الاسمنت و الاجور
الموارد الرئيسية Key Resources الموارد الرئيسية هي الأصول اللازمة لتقديم القيمة التي سبق الحديث بشأنها وتلك العناصر - المصنع - اليد العاملة - الآلات - مصادر الطاقة		القنوات Channels يجري إيصال القيم المقترحة إلى العملاء عبر قنوات التواصل والتوزيع والبيع - موقع الشركة - نقاط البيع - الاشهار - مواقع التواصل الاجتماعي - الوسطاء - المعارض الدولية - مراكز التجارة العالمية		
هيكل التكاليف Cost Structure بناءً على هيكل التكاليف من نموذج العمل التجاري - الات صناعية(28%) -الرواتب (20%) - 10-كراء المصنع(%) -المخاطر(11%) - الطاقة(7%)		مصادر الإيرادات Revenue Streams يبدأ مصادر الإيرادات بالتدفق بعد تقديم المنتج المقترحة إلى العملاء - كومبوست بأنواعه (كومبوست- تيرو-سائل الكومبوست) - RDF –استقبال النفايات من الشركات الخاصة		

ÉTAT D'AVANCEMENT

/	Quantité	P.U	P.T
Locale	12 Mois	100.000 DA	1.200.000 DA
Les machines	3	/	10.000.000 DA
Les ouvriers	4 6 Mois	32.500 DA CNAS(7.500 DA)	780.000 DA
DEPENSE RISQUE+ amortissement	12 Mois	400.000 DA 600.000 DA	4.800.000 DA 7.200.000 DA
DEPENSE ENERGETIQUE	6 Mois	50.000 DA	600.000 DA
Capital social	/	/	17.380.000 DA

PARTENAIRE



الجمعية الجزائرية لزيادة المبادرة ودعم المؤسسات الناشئة
BESL (BESL) - ASSOCIATION ALGERIENNE POUR LA PROMOTION
The Algerian Foundation for the Promotion
of Entrepreneurship and Support for Startups



PRÉVISION CHIFFRES CLÉS

Matier	Tonnage/Mois	Prix/moi	Total/année
Organique	4×30= 120	50.000×120 6.000.000DA	72.000.000 DA
RDF	8×30=240	200×240 4.800.000 DA	57.600.000 DA
Revenu Total		10.800.000 DA	129.600.000 DA

Revenu Total	DEPENSES	Net
129.600.000 DA	24.580.000 DA	105.020.000 DA

PARTENAIRE



PRÉVISION CHIFFRES CLÉS

Année	P.T Mois	P.T Année
2024	21.600.000 DA	259.200.000 DA
2025	43.200.000 DA	518.400.000 DA
2026	86.400.000 DA	1.036.800.000 DA

Le promoteur projette le recyclage des déchets ménagés qui aura plusieurs impacts sur l'environnement ,social et économique notamment:

- La création d'emplois
- Participer au développement de la localité
- L'apport du projet pour les finances publiques
- Une rentabilité certaine
- Amélioration de l'environnement par la création d'un espace économique supplémentaire pour la wilaya de Blida.

On conclut que le projet est rentable et le pourcentage d'amortissement est plus de 65%

Product information

What is Refuse Derived Fuel ?

RDF can be further specified into- Tyre Derived Fuels (TDF), Solid Recovered Fuels (SRF), and Alternative Fuels (RDF). RDF consists mainly of combustible waste, including non-recyclable plastics (except PVC), paper, cardboard, labels, and other corrugated materials.

Technical data sheet – refuse derived fuel type 1

The material presented here is defined as "Type 1". Wastes processed to coarse particle size with or without ferrous metal separation such that 95% by weight passes through a 150 mm square mesh screen

Parameters	Units	Result ARB
Calorific value (As recieved basic)	MJ/KG KCAL/KG	15-20 3500 to 5000
Moisture content	%	<35
Particle size(95%)	mm	150
Max particles size	mm	200 to 250
Bulk density	KG/M³	300 to 500

the following table provides the indicative construct constituent parameters for RDF produced by « **amiar company** » these tests results are typical limits only and are not intended to be representative of any specific lot, cargo and shipments. Each batch will be tested and certified separately according to the requirements of each application.

Parameters	Unit	Value	Parameters	Units	Value
Calorific value ARB	Mj/kg	15.0	Ash content	%	5
Cl	%	0.5	Cd	Mg/kg	10
S	%	0.4	Mo	Mg/kg	20
Br	%	0.01	Co.cu.mn.sn	Mg/kg	200
N	%	0.7	V	Mg/kg	200
F	%	0.1	Cr	Mg/kg	200
Be	Mg/kg	1	Pb	Mg/kg	200
Hg/Tl	Mg/kg	2	Ni	Mg/kg	200
As,se,(te),sb	Mg/kg	10	Zn	Mg/kg	200

	Amiar company	Organics LTs
	Centre benkhilil oueldoulayeg	Sovireign court
	boufarik- wilaya de blida	University of warwick science
	Algérie	Coventry cv4 7Ez
	T:+213(0)656753489	United Kingdom
	T:+213(0)774374312	T:+44(0)247669214
	E:AMIAR	F:+44(0)247669223
	COMPANY09@GMAIL.COM	E:comms@organics .co.u.com